

Порядок проведения закупок и различия между заявками по Закону 44-ФЗ

Порядок проведения закупок

Способ закупки	Как происходят закупки по Закону 44-ФЗ
Электронный аукцион	<p>Бывают открытыми и закрытыми. В обычном случае проводится открытый электронный аукцион, когда заказчик сообщает информацию о тендере неограниченному кругу лиц. Закрытый аукцион проводят при закупке товаров для федеральных нужд и тендеров с гостайной – информацию о торгах сообщают ограниченному кругу участников.</p> <p>Заказчик обязан провести аукцион, если покупаемый товар включен в аукционный перечень из Распоряжения от 21.03.2016 № 471 р¹, или в случаях, когда не может выбрать запрос котировок или контракт с единственным поставщиком.</p> <p>Суть процедуры в том, что заказчик публикует извещение, а поставщики подают заявку на участие. Комиссия рассматривает и допускает заявки участников. Поставщики подключаются к торгам в определенный день/время и предлагают свою цену путем снижения НМЦК². Побеждает тот, кто предложит наименьшую цену, а его условия поставки будут полностью соответствовать условиям заказчика.</p> <p>Электронный контракт заключают не ранее чем через 2 рабочих дня после публикации в ЕИС итогового протокола.</p>
Электронный конкурс	<p>По аналогии с аукционом, бывает открытым и закрытым. Конкурсы проводят, когда заказчику нужно сравнить не только цену, но и другие критерии: технические условия, квалификацию участника.</p> <p>Сама конкурсная процедура закупки по Закону 44-ФЗ сложнее и дольше. Заказчик публикует извещение с подробными требованиями к объекту заказа и критериями оценки. Поставщики подают заявки на участие – сразу обе части и свои ценовые предложения. Заказчик рассматривает первые и вторые части заявок. Победитель определяется на основании результатов рассмотрения предложений участников по критериям оценки.</p> <p>Электронный контракт заключают не ранее чем через 10 дней с даты публикации в ЕИС итогового протокола по закупке</p>
Электронный запрос котировок	<p>Запрос котировок можно провести, если НМЦК не превышает 10 млн Р. Это самая простая и быстрая конкурентная процедура закупки по Закону 44-ФЗ.</p> <p>Заказчик публикует извещение, участники подают свои заявки. Заказчик проверяет предложения участников на соответствие требованиям извещения, принимает или отклоняет заявки участников. Побеждает тот, кто предложит самую низкую цену и соответствует всем требованиям.</p> <p>Контракт заключают не раньше, чем через 2 рабочих дня после публикации итогового протокола.</p>

¹ Распоряжение Правительства Российской Федерации от 21.03.2016 № 471-р «О перечне товаров, работ, услуг, в случае осуществления закупок которых заказчик обязан проводить аукцион в электронной форме (электронный аукцион)»

² Начальная максимальная цена контракта (НМЦК) – это предельная граница цены накупаемый товар, работу или услугу в конкурентных закупках, которую готов потратить покупатель. Устанавливается и обосновывается НМЦК заказчиком на этапе подготовки к проведению закупок.

Способ закупки	Как происходят закупки по Закону 44-ФЗ
Контракт с единственным поставщиком	<p>Самая удобная форма взаимодействия сторон, которая подходит даже новичкам в закупках. Заказчик не публикует извещение на тендер, а поставщику не надо подавать заявку на участие. Стороны согласовывают условия сделки и оперативно заключают контракт. Оснований для контрактов с единственным поставщиком много:</p> <ul style="list-style-type: none"> - по результатам несостоявшейся конкурентной закупки (пп. 24, 25 ч. 1 ст. 93 Закона 44-ФЗ); - до 600 000 Р (пп. 4, 5 ч. 1 ст. 93 Закона 44-ФЗ); - в сфере медицины, ликвидации последствий ЧС (пп. 5.1, 5.2, 8, 9, 28, 28.1, 34 ч. 1 ст. 93 Закона 44-ФЗ); - по энергоснабжению, ремонту, строительству (пп. 8, 19, 22, 23, 29, 31, 32, 38, 39, 57 ч. 1 ст. 93 Закона 44-ФЗ); - в других случаях, описанных в ст. 93 Закона 44-ФЗ. <p>Есть исключение: закупки малого объема в электронной форме по ч. 12 ст. 93 Закона 44-ФЗ. Здесь процедура похожа на запрос котировок, но проводится не на торговых площадках, а в электронных магазинах и агрегаторах торговли.</p>

Различия между заявками

Вид тендера	Аукцион	Запрос котировок	Конкурс
Состав заявки	<p>Единая заявка:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Информация и документы об объекте закупки 2. Информация и документы об участнике закупки 		<p>Заявка из трех частей:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Первая часть заявки = предложение по критериям и объекту закупки 2. Вторая часть заявки = информация и документы об участнике + документы на объект закупки
Способ подготовки	<p>3. Ценовое предложение отсутствует в заявке, его делают в ходе торгов</p>	<p>3. Цену предложения указывают в заявке</p>	<p>3. Третья часть заявки = ценовое предложение</p> <p>Электронная форма заявки разделена на три части. Поставщик заполняет каждую часть электронной формы заявки и прикладывает к ним файлы с документами/сведениями, которые входят в состав каждой части заявки</p> <p>Все части заявки поставщик отправляет на ЭТП сразу, но заказчик получит их поэтапно – этот процесс регулирует ЭТП. Поэтому рекомендуем при подготовке документов складывать их в разные папки в соответствии с принадлежностью к части заявки, чтобы точно знать, что каждая часть сформирована полностью</p>